

Unser Angebot zum Kennen lernen

Um Ihr Unternehmen zu stärken, Probleme zu erkennen und zu beheben, bieten wir Ihnen zum Einstieg unseren 'Runden Tisch' an.

Zusammen werden wir an einem Tag mit Ihnen die Schlüsselfaktoren Ihres Unternehmens beleuchten, überprüfen und im Ergebnis bewerten.

Erste Ergebnisse aus diesem Überblick mit möglichen Themenpunkten wie,

- Aufarbeitung der Buchhaltung und Ihrer Zahlen
- Assistenz im Umgang mit Banken und Anderen
- Tipps für den Vertrieb und das Marketing
- weitere ...

Können Sie bereits mit kleinen Korrekturen, mit geringem Budget effizient umsetzen.

Den 'Runden Tisch' bieten wir Ihnen zu einem einmaligen Sonderhonorar von 390 Euro* an.

Neugierig geworden? Dann lassen Sie uns an Ihrem Erfolg gemeinsam arbeiten!



Andreas Stachorski
Helene-Lange-Str. 22
D-73760 Ostfildern

0711-7777-848 ☎

0711-7777-846 📠

info@mediaco.de ✉

Unsere Garantie -

- Unsere Mitarbeiter haben alle langjährige Erfahrung.
- Unsere Zusammenarbeit kann jederzeit von Ihnen ohne weitere Kosten beendet werden.
- Wir arbeiten hauptsächlich vor Ort bei Ihnen.
- Wir handeln und denken als Unternehmer.
- In einer Umgebung mit hoher Ungewissheit und Dynamik können wir viel für Sie erreichen.
- Wir arbeiten problem- und zielorientiert.
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen beweisen wir täglich.
- Wir können alle Beteiligten für das gemeinsame Ziel begeistern, um so Motivation und Energien freizusetzen.
- Wir zeichnen uns durch Beharrlichkeit und Hartnäckigkeit bei dem Verfolgen von Zielen aus.
- Vorteile unserer Assistenz - wir sind unvoreingenommen und kennen die ‚Betriebsblindheit‘ nicht, um drohende Gefahren, aber auch Chancen, frühzeitig zu erkennen und durch rechtzeitiges Handeln gezielt Hilfestellung geben zu können.
- Unabhängigkeit von Dritten, insbesondere, wenn Entscheidungen anstehen. Objektivität und Kompetenz der Assistenz unter Berücksichtigung der Chancen und Risiken. Vertraulichkeit, da nichts an Dritte ohne Ihr Einverständnis gelangt!



MOTIVIEREN - BEWEGEN - STÄRKEN

Durch die Verbindung unserer Dienstleistungen in Administration, Organisation, Personal und Vertrieb assistieren wir in allen Bereichen durch aktive Mitarbeit.

Wir haben die Mitarbeiter, Assistenten und Berater, die Sie fachlich und persönlich entlasten, um Ihr Potential voll auszuschöpfen, wie beispielsweise:



- Störungsfreiheit in der Fertigung hat höchste Priorität, wir assistieren bei der Vermeidung von Stillständen und der Verkürzung der Durchlaufzeiten.
- Zeit ist Geld, wie Sie diese einsparen können, zeigen wir Ihnen in der Buchhaltung, wie auch in anderen Bereichen, auf.
- Wenn Sie Ihr Lager abbauen möchten, dann geht es um die Reduzierung Ihres investierten Geldes. Wir sichern ab, dass Ihre Abläufe nicht beeinträchtigt werden und Sie rationeller arbeiten können.
- Wir helfen bei der Beseitigung der Fehlerquellen, setzen mit Ihnen Standards, um die Qualität auf gleich bleibendem Niveau zu halten. Dies stärkt Ihren Vorteil gegenüber dem Mitbewerber.
- Eine angespannte finanzielle Lage, drohende Zahlungsunfähigkeit, ein schlechter Ertrag, und Verluste sind Zeichen einer akuten Krise. Wir ermitteln mit Ihnen zusammen die Ursachen und führen Veränderungen zur Behebung der Krise durch.

Mit unserer Assistenz fördern wir die umfassende Leistungsfähigkeit und Beweglichkeit Ihres Unternehmens. Mit bewährten Maßnahmen bauen wir Sie auf, um Ihr Unternehmen in Kraft und Befinden deutlich zu stärken.

Die Arbeitsbedingungen, die Gruppendynamik, der Führungsstil, die fachlichen Befähigung und das tatsächliche Arbeitsergebnis sind Faktoren, die Ihr Unternehmen im Ertrag wesentlich beeinflussen.



Haben Sie sich vor einer Einstellung oder der Suche nach Personal die Frage gestellt, ob unter Veränderung des Umfelds noch die Notwendigkeit dazu besteht?

Welchen Aufwand müssen Sie betreiben, um Mitarbeiter zu finden, zu gewinnen, langfristig zu binden und gezielt weiter zu entwickeln?

Wir sind an Ihrer Seite ab dem Stellenbild und der Stellenbeschreibung. Wege die Bewerbersuche und -auswahl setzen wir methodisch gezielt ein, um den Aufwand gering zu halten.

Der Einsatz unserer Werkzeuge für Management, Tracking und Profiling erspart Ihnen endlos Bewerbungen zu lesen oder eine subjektive Vorauswahl zu treffen. Keine Bewerbungen oder Absagen per Post versenden zu müssen, spart Zeit und Geld.

Wir verschaffen Ihnen einen klaren Eindruck über die Stärken und Defizite der Bewerber und können sich sicher sein, dass die ausgewählten Bewerber zu Ihrem Unternehmen passen.

Wir planen die Vorbereitung auf das Interview, die Einladung im Auswahlprozess und führen dies auch aus. Wir helfen Ihnen dabei, Mitarbeiter zu finden, zu motivieren, zu entwickeln, zu managen und zu binden.

Seit 1996 finden Sie bei uns die fachliche Unterstützung, um schnell und zuverlässig, Ihre Personalarbeit zu entlasten und Ihren Bedarf erfolgreich zu besetzen.

Die **mediaCo Unternehmensassistenz** hat in Ihrem Netzwerk viele potentielle Mitarbeiter, Assistenten und Berater im direkten Zugriff. Wir halten unsere Zeiten mit wenigen Stunden ab Ihrer Anfrage, bis zum Vorlegen erster Antworten, kurz.

Unser Internet-Portal mit Stellenmarkt, eine umfangreiche Mitarbeiter-Datenbank und unsere aktive Mithilfe, unterstützt Sie kostenfrei bis zum Erfolg.

Von dem Finden und der Auswahl von Mitarbeitern, bis hin zum strategischen Talent Management, bieten wir Ihnen das gesamte Spektrum aktiver Personalarbeit.

Die beste Assistenz nützt sehr wenig, wenn alle internen Prozesse optimiert werden, die Kundenseite aber keine Berücksichtigung findet.



Wir sind Hersteller der Vertriebssoftware SaleSync, daher können Sie sich davon überzeugen was professionelles Arbeiten im Geschäfts-Umfeld heißt.

SaleSync stellt ein komplettes System für die Assistenz im Vertrieb und dem Marketing dar. Schwerpunkt ist die Unterstützung des Mitarbeiters im Vertrieb als Werkzeug im täglichen Einsatz. Aktion statt Reaktion - mit SaleSync können Sie die Leistung und Produktivität steigern. Effizienz und Erfolg der Aktivitäten werden optimiert, weil Ihr Team mehr Zeit für den Kontakt investieren wird.

Die Effektivität wird durch kürzere Verkaufszeiten, verbesserte Kundenorientierung und systematische Vorgehensweise positiv beeinflusst. Ihre Akquise wird durch die Analyse zum Verkaufsstil, Portfolioanalyse der Argumente und der Nutzwertes, bis zur Angabe der Abschlusswahrscheinlichkeit unterstützt und erleichtert die aktive Vertriebszeit effektiv dort einzusetzen, wo auch mit einem Auftrag zu rechnen ist.

SaleSync können Sie kostenfrei einsetzen!

Wir assistieren bei der Einführung neuer Produkte, bei der Erschließung neuer Märkte oder Kunden. Wir unterstützen in der Planung und Durchführung von Aktionen zur Gewinnung von Kunden, bieten einen strukturierten Aufbau für Vertrieb und Marketing und sichern die Ergänzung von Personal im Vertrieb.

Egal, ob es Vertriebsberatung, Vertriebsschulung oder der Vertriebsaufbau ist, wir wissen, wie die Prozesse im Vertrieb sein müssen. Zwanzig Jahre Erfahrung im Vertrieb sprechen für sich !

Unser Ziel ist es, Ihrem Unternehmen langfristigen Erfolg und kontinuierliches Wachstum zu sichern.

Kompetente Assistenz, realisierbare Ideen und verlässliche Unterstützung erhalten Sie von uns, der **mediaCo Unternehmensassistenz**.



Ansprechpartner 0711-7738617